

Wout Visser, directeur aannemingsbedrijf W. Visser & Zn. B.V.:

“IK WIL EERLIJK EN BETROUWBAAR ZIJN IN AL MIJN CONTACTEN”

Mijn opa begon in 1923 een eenmansbouwbedrijfje en nu, negentig jaar later, is het uitgegroeid tot een aannemingsbedrijf met dertien werknemers. Mijn vader heeft het overgenomen van zijn vader, en ik weer van mijn vader. Samen met Aartje, mijn vrouw, heb ik vijf kinderen: vier dochters en een zoon. Geen van de vijf heeft ambitie om het bedrijf over te nemen. Dat vind ik jammer, maar Visser Aannemingsbedrijf blijft wel in de familie. Een neef van mij is al werkzaam in het bedrijf en zal het te zijner tijd overnemen.

Ik ben directeur en eigenaar, maar dat betekent niet dat ik ergens in een ivoren toren zit. Achterin mijn auto ligt altijd een overall en gereedschap. Als het nodig is, kan ik bijspringen. Zo houd ik ook een hechte band met het personeel. Bovendien geeft het mij veel voldoening om af en toe op de ‘echte’ werkvloer te staan. Dit werk maakt mij heel gelukkig. Ik ben nu 67, maar als ik de gezondheid mag houden, zal ik zeker nog een paar jaar doorgaan.

Werk

Onze werkzaamheden zijn divers. We doen onderhouds-

werkzaamheden, we bouwen onder andere woningen, kerken en bedrijfspanden, maar we doen ook grote of kleine verbouwingen. Een unieke tak van het bedrijf is het rechtzetten - opvijzelen - van scheefgezakte huizen. Onze expertise op dit gebied is heel groot. In polders kunnen boerderijen verzakken, maar tegenwoordig komt dat ook voor in Groningen door de aardgaswinning. Naast mijn werk ben ik bestuurslid van de ondernemerskring Ouderkerk. Wij onderhouden contact met de gemeente om een zo groot mogelijk economisch draagvlak te krijgen voor bepaalde ontwikkelingen. Om op de hoogte te blijven van de nieuwste kennis op mijn vakgebied lees ik veel vakbladen. Cursussen volg ik niet, wel stuur ik mijn personeel er naar toe.

Leidraad

Mijn leidraad zou je Micha 6:8 kunnen noemen: ‘Er is jou, mens, gezegd wat goed is, je weet wat de HEER van je wil: niets anders dan recht te doen ...’ Ik wil eerlijk en betrouwbaar zijn in al mijn contacten. Dat is soms lastig in deze sector, iedereen wil de laagste prijs en dan moet je soms knoeien. Dat wil ik niet en dat doe ik niet. Ik

onderhandel en als we dan beiden water bij de wijn (willen) doen, dan lukt het soms.

Mijn voorbeeld is Abraham. Hij had een heel groot bedrijf en was gelovig. Dat kan heel goed samengaan.

Ati van Gent

atvangent@maandbladreveil.nl

V rechtzetten / opvijzelen
AANNEMINGSBEDRIJF
W. VISSER & Zn. B.V.
 Ouderkerk aan den IJssel
www.aannemingsbedrijfvisser.nl

Reveil Business Club

De Reveil Business Club heeft een tweeledig doel: ondernemers en leidinggeven- den toerusten en inspireren en met de opbrengsten uit de ledencontributie Reveil een betere financiële basis geven. De Reveil Business Club is opgericht door en voor ondernemers die Reveil een warm hart toedragen. Voorzitter Bram Rebergen geeft u graag meer info: 06-11916858. U kunt op donderdag 16 april in Apeldoorn (aan de A1) vrijblijvend kennis maken en een introductie meenemen.* Meld u aan via: reveilbusinessclub@maandbladreveil.nl * zie de adv. op pagina: 10



Foto: Studio 81, Henk van der Stouw

Als het nodig is, kan ik bijspringen. Zo houd ik ook een hechte band met het personeel.